Приложение

Фонд развития инновационного предпринимательства (далее, Фонд) – является некоммерческой организацией, учрежденной Торгово-промышленной палатой Российской Федерации с целью поддержки развития инновационного предпринимательства.

Фонд, на основе статуса Центра коммерциализации инноваций Межгосударственной программы инновационного сотрудничества государств – участников СНГ (далее - ЦКИ) осуществляет деятельность, направленную на содействие в коммерциализации, масштабировании, выходе на рынки сбыта государств-участников СНГ инновационных продуктов (товаров, услуг, технологий, решений), готовых к производству/внедрению и продаже.

Торгово-промышленные палаты (далее - ТПП), компании членские организации торгово-промышленных палат, ЦКИ приглашает присоединиться к взаимодействию по продвижению инновационных проектов в регионы Российской Федерации.

Взаимодействие с ЦКИ позволит **торгово-промышленным палатам:**

-осуществлять совместную деятельность, направленную на заключение сделок между инновационным проектом ЦКИ и конечными пользователями продукта в регионе, на условиях агентского вознаграждения между ЦКИ и ТПП с выплатой процентного вознаграждения от сделок в течение оговоренного срока;

-оказывать помощь в подборе стратегического партнера в регионе, заинтересованного в продвижении инновационного продукта с целью его дальнейшей реализации и/или оказании на его основе сервисных услуг, на условиях агентского вознаграждения между ЦКИ и ТПП с выплатой процентного вознаграждения от сделок в течение оговоренного срока;

-расширить спектр платных услуг, оказываемых ТПП, с помощью сервисов для предпринимателей, работающих в онлайн-режиме. Такой формат позволит увеличить доходную часть без расширения затратной части на привлечение новых сотрудников и вложений в приобретение оборудования;

-проводить отбор инновационных проектов на территории присутствия ТПП с целью их дальнейшей коммерциализации в Российской Федерации и странах СНГ, на условиях агентского вознаграждения между ЦКИ и ТПП с выплатой процентного вознаграждения от сделок в течение оговоренного срока;

-присоединиться к работе, проводимой ЦКИ по популяризации инновационной деятельности и работе с инновационными проектами различных стадий:

1. -информировать предпринимателей региона о бесплатных вебинарах, направленных на получение знаний о различных сферах инновационного предпринимательства;
2. -пригласить предпринимателей региона, в первую очередь, членов ТПП, на бесплатные встречи, проводимые ЦКИ совместно с Фондом «Сколково», по вопросам, связанным с получением статуса резидента Фонда «Сколково», налоговых льгот и преференций. Проект остается в регионе присутствия, переезд организации-разработчика не требуется.
3. -принимать участие и приглашать предпринимателей к участию в онлайн-встречах с институтами развития, государственными органами, другими структурами, задействованными в развитии инновационной сферы.

**представителям малого и среднего бизнеса, осуществляющего деятельность на рынке:**

-повысить продажи и увеличить доходную часть при заключении дистрибуторских/дилерских договоров с инновационными компаниями за счет расширения или смены (перезапуск бизнеса) перечня товаров и услуг;

-создать совместных предприятий с владельцами инновационного продукта (кооперация), включая открытие новых производственных площадок или дозагрузку существующих, создание сервисных обслуживающих компаний;

-получить содействие в сфере импортозамещения, посредством предоставления региональному бизнесу отечественных инновационных технологий, позволяющих заменить более дорогостоящие импортные материалы с улучшенными характеристиками и более низкой ценой;

-получить помощь в подборе инновационных проектов, требующих инвестирования в различных вариантах сотрудничества;

-масштабировать за счет расширения территории присутствия;

-получить консультации по переходу компаний в статус «инновационных предприятий» на основе определения инновационной составляющей в текущей деятельности и продукте (товаре, услуге, решении, технологии, методики);

-получить консультации по использованию налоговых льгот и преференций, при переходе в статус «инновационной» компании;

-получить юридические консультации по реализации продукции при переходе в статус «инновационной» компании, в соответствие с требованиями законодательства Российской Федерации и государств – участников СНГ к предприятиям, использующим налоговые льготы и преференции инновационных предприятий.

**представителям инновационного малого и среднего предпринимательства:**

-получить содействие инновационным МСП в коммерциализации продуктов (товаров, услуг, решений, технологий, методик), полученных в результате деятельности компаний;

-получить помощь инновационным МСП в выходе на рынки Российской Федерации, государств – участников СНГ, зарубежные рынки;

-получить содействие в организации совместных предприятий (кооперация) инновационных МСП и предприятий крупного, среднего, малого бизнеса, включая открытие производственных площадок, сервисных компаний, объединение практического опыта, научно-технических разработок, инновационных продуктов и структуры продаж;

-получить содействие инновационным МСП в сфере импортозамещения, посредством предоставления региональному бизнесу и бизнесу государств – участников СНГ, планирующих совместную деятельность, отечественных технологий, позволяющих заменить дорогостоящие импортные материалы на разработки с улучшенными характеристиками и более низкой стоимостью;

-получить консультации инновационных МСП по использованию механизмов поддержки институтов развития, налоговым льготам и преференциям, предоставляемым инновационным и производственным компаниям на территории Российской Федерации и государств – участников СНГ;

-получить помощь в организации экспортных сделок, требующих кредитования финансовыми структурами Российской Федерации.

Практический опыт показывает необходимость индивидуального подхода к каждому проекту, связанному с инновационным продуктом или масштабированием бизнеса, исходя из целей, задач и объема работ, обозначенных предпринимателями. С учетом этих факторов условия оплаты оговариваются персонально для каждого проекта и закрепляются в договоре.

**Проекты, представленные на стратегической сессии 29.07.2020 года:**

**Проект «Циноферр»**

Циноферр – инновационное цинк-силикатное антикоррозионное покрытие, с доказанной эффективностью работы в агрессивных средах.

Отличительные характеристики от аналогичных технологий, направленных на предотвращение коррозии:

**снижение себестоимости нанесения** (отсутствие необходимости в использования дополнительных материалов, нанесение в один слой, сокращенное время сушки от 20 минут);

**отсутствие капитальных затрат для начала использования** (нанесение производится обычными малярными инструментами, обучение сотрудников занимает 1 день);

**снижение затрат на эксплуатацию**, при сохранении доходной части (первоначальное нанесение и возможность восстановления повреждений в полевых условиях, увеличенный срок действия защитных функций);

**отсутствие ограничений к форме и размерам конструкций**;

**улучшенные технические характеристики** по отношению к аналогичным технологиям и составам:

трехуровневая система защиты: электрохимическая, барьерная и ингибиторная, что позволяет покрытию сохранять свою антикоррозионную функцию даже при критических повреждениях защитного слоя в средах С1, С2, С3, С4, С5-I, C5-М, Im1, Im2, Im3.5.1

эксплуатация при температурных режимах от -197°C до +600°С (кратковременно +1200°C);

экологичность, безопасность для персонала и окружающей среды, отсутствие запаха и выделения токсичных веществ при нанесении, сушке и эксплуатации, пожаро-взрывобезопасность;

наличие разрешения на применение в системах питьевого водоснабжения.

**Запрос:** сделки с конечными пользователями/заказчиками в регионах Российской Федерации, являющиеся целевой аудиторией проекта: нефтегазохимические комплексы, предприятия судостроения и судоремонта, атомной энергетики, гидроэнергетики, энергетики, машиностроения, ВПК, целлюлозно-бумажной промышленности, мостостроения, коммунальной инфраструктуры, железнодорожной отрасли, спортивных сооружений, железобетонных конструкций, строительной отрасли, цементных заводов, авторемонта, транспортные компании при перевозке абразивных материалов.

**Контактное лицо: Терешина Ольга,** [**info@ibdf-cis.ru**](mailto:info@ibdf-cis.ru)**, +7 (925) 422-45-51.**

**Проект «MultiFlex» (Мультифлекс)**

MultiFlex – инновационное универсальное покрытие 5в1 (краска, клеящий состав, финишная эластичная штукатурка, гидроизоляционный состав, герметик) для фасадов и интерьеров.

Благодаря сложной полимерной композиции, продукт решает ряд уникальных задач:

**снижает в 5 раз стоимость покрытия**, заменяя керамическую плитку, при соблюдении требований и норм использования в медицинских учреждениях, фармацевтических и пищевых производствах, косметологических учреждениях, помещениях с использованием лазеров;

**снижает стоимость обслуживания и ремонта** зданий, сооружений и отдельных помещений, образуя эластичное покрытие, способное адаптироваться к деформациям поверхности, возникающим в результате подвижек фундамента и вибраций, скрывает мелкие трещины и незначительные дефекты;

**снижает затраты на ремонт** при использовании в помещениях с агрессивной средой (уборка активными моющими средствами, в том числе хлор, спиртосодержащие, умеренно агрессивные чистящие порошки, щётки, жесткие губки);

**обеспечивает:** высокую адгезию к поверхностям, в том числе к железобетонным конструкциям; пожаро-взрывобезопасность; безвредность для здоровья человека.

**Запрос:** долгосрочное сотрудничество с компаниями в регионах Российской Федерации по поставкам продукта для организаций, выполняющих общестроительные, реставрационные работы, компаний – подрядчиков, задействованных в сфере строительства и ремонта, проектных компаний и архитектурных бюро.

**Контактное лицо: Селиверова Татьяна,** [**project@ibdf-cis.ru**](mailto:project@ibdf-cis.ru)**, +7 (926) 474-04-34.**

**Проект «ONLINE PATENT» (Онлайн Патент)**

**ONLINE PATENT** – сервис защиты и управления интеллектуальной собственностью.

Система обеспечивает предоставление стандартных услуг патентных поверенных от подачи заявок до подготовки договоров:

**регистрация объектов интеллектуальных прав** – товарных знаков, патентов, промышленных образцов, программного обеспечения и другого.

**управление портфелем интеллектуальных прав** – договоры: лицензии, отчуждения, концессии; продление и поддержание в силе.

**судебно – претензионная работа** – защита нарушенных исключительных прав, претензии, оспаривание регистраций.

**Запрос:** расширение спектра платных услуг, предоставляемых торгово-промышленными палатами предпринимателям, путем встраивания сервиса защиты и управления интеллектуальной собственностью на сайт торгово-промышленных палат с получением агентского вознаграждения ТПП за каждую заполненную заявку.

**Контактное лицо: Середа Ольга,** [**sero@ibdf-cis.ru**](mailto:sero@ibdf-cis.ru)**, +7 (903) 688-34-09**

**Проект «Орлан System» (Орлан Систем)**

Орлан System - площадка прямых производителей и покупателей строительных материалов для нужд капитального и частного строительства.

Цель создания и работы площадки – это совершение сделок между прямыми производителями строительных материалов и покупателями, что дает ряд плюсов обеим сторонам:

**снижение стоимости** приобретения строительных материалов за счет отсутствия посредников;

**гарантированное качество** продукции при покупке у прямых проверенных производителей;

**быстрый подбор исполнителя** по заданным критериям и **получение заказов** путем размещения и участия в тендерах на внутренней площадке;

**информирование** участников рынка об изменениях законодательства, происшествиях на рынке и неблагонадежных контрагентах;

**работа арбитражной службы** для решения возникших проблем поставщиков и покупателей.

**Запрос:** расширение спектра услуг торгово-промышленных палат путем размещения прямых производителей строительных материалов региона на площадке, а также информирование и популяризация сервиса среди покупателей для совершения прямых сделок с компаниями-**производителями**. Торгово-промышленные палаты получают агентское вознаграждение от сделок, совершенных между покупателями и производителями.

**Контактное лицо: Середа Ольга,** [**sero@ibdf-cis.ru**](mailto:sero@ibdf-cis.ru)**, +7 (903) 688-34-09**