



# ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Россия, 109012, Москва, ул. Ильинка, д. 6/1, стр. 1, тел.: (495) 620 0009, факс: (495) 620 0360  
bld. 1, 6/1, Plyinka street, Moscow, 109012, Russia, ph.: +7 (495) 620 0009, fax: +7 (495) 620 0360  
<http://www.tpprf.ru>, e-mail: [tpprf@tpprf.ru](mailto:tpprf@tpprf.ru)

№ 02в/0343

08 сентября 2023

года

## Руководителям торгово-промышленных палат

Уважаемые коллеги!

Приглашаю Вас, заинтересованных представителей и членов торгово-промышленных палат принять участие в работе Московского международного жилищного конгресса – крупнейшего мероприятия рынка недвижимости, который пройдет в Центре международной торговли 16-20 октября 2023 года.

Конгресс станет самым масштабным и ярким событием, деловая программа которого охватит все аспекты рынка недвижимости. В рамках Конгресса запланировано свыше 350 мероприятий, посвященных жилищному строительству, риэлторскому бизнесу, ипотечному кредитованию, малоэтажному загородному строительству, коммерческой недвижимости, информационным технологиям, рекламе и PR, межрегиональным сделкам, а также образованию и подготовке кадров на рынке недвижимости.

На Конгрессе будут рассмотрены важнейшие вопросы работы строительной отрасли, импортозамещения, маркетинга и продаж.

Ознакомиться с деловой программой Конгресса и зарегистрироваться в качестве участника можно по [ССЫЛКЕ](#).

Для заинтересованных представителей и членов торгово-промышленных палат предусмотрен специальный бесплатный пакет участия (в приложении).

Вице-президент

М.А.Фатеев

## Приложение

Для членов Торгово-промышленной палаты РФ предусмотрен специальный **БЕСПЛАТНЫЙ** пакет участия. В него входит:

1. Бейдж участника;
2. Посещение всех деловых мероприятий (кроме бизнес-тренингов) **16 октября**;
3. Посещение всех деловых мероприятий (кроме мастер-классов и бизнес-тренинга), а также игры риэлторский КВН: Конгресс Веселых и Нестандартных **17 октября**;
4. Посещение всех деловых мероприятий (кроме бизнес-тренингов), в которые входят: Пленарное заседания, все конференции, семинары и дискуссии по новостройкам, загородной, коммерческой, элитной недвижимости, ипотеке, технологиям сделок, маркетингу, HR, менеджменту, всех партнерских мероприятий **18 и 19 октября**.

Чтобы получить бесплатный билет, членам ТПП нужно выбрать на странице «Регистрация» Пакет участника №6. Там при заполнении формы в поле «промокод» нужно указать «ТПП». После заполнения всех полей нажмите кнопку «Регистрация и оплата по счету» – счет выставлен не будет.

Прямая ссылка на бесплатную регистрацию по пакету № 6:

[https://realcongress.ru/congress/package\\_six.html](https://realcongress.ru/congress/package_six.html)

Также члены ТПП могут зарегистрироваться по платным пакетам участия № 1-5 со скидкой 15%.

В платные пакеты входят:

1. Обеды (все пакеты кроме № 2);
2. Участие в двухчасовых мастер-классах **17 октября**;
3. Возможность участия в одном из бизнес-тренингов специальных гостей или хедлайнера **17-19 октября**;
4. Участие в выездных мероприятиях (бизнес-турах) **20 октября**.

Подробное описание опций по каждому из пакетов участия указаны на странице регистрации:

<https://realcongress.ru/congress/registration.html>

Чтобы получить 15% скидку на пакеты участия № 1-5, членам ТПП нужно выбрать на странице «Регистрация» понравившийся Пакет участника. Там при заполнении формы в поле «промокод» нужно указать «ТПП».

**До встречи на Конгрессе!**

**Полный перечень мероприятий,  
которые могут посетить члены ТПП РФ по бесплатному для них пакету участия № 6:**

| МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖИЛИЩНЫЙ КОНГРЕСС   |  | <b>МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ ЧЛЕНОВ ТПП РФ ПО БЕСПЛАТНОМУ ПАКЕТУ</b>                             |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
|---|--|--|--|--|--|--|--|---|---|---|--|---|---|---|---|---|---|---|---------------------------------------|---|--|--|--|--|---|--|--|--|--|
| 16 ОКТЯБРЯ (ПОНЕДЕЛЬНИК)  |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 9.00-13.30  | Женский клуб Конгресса   |  |  |  |  |  |  | 14.30-16.30   | Клуб инвесторов   |   |  |   |   |   |   | 14.30-19.00   | Клуб загородной недвижимости  |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 11.30-13.30   | Клуб брокеров Elite Estate   |  |  |  |  |  |  | 14.30-16.30   | Клуб ипотечных брокеров   |   |  |   |   |   |   | 17.00-19.00   | Клуб брокеров Commercial Real Estate  |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 11.30-13.30   | Заседание Совета организаторов мероприятий   |  |  |  |  |  |  | 14.30-16.30   | Real Estate HR Club   |   |  |   |   |   |   | 17.00-19.00   | Клуб спикеров Конгресса   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 11.30-13.30   | Заседание Совета руководителей профессиональных объединений                                  |  |  |  |  |  |  | 14.30-19.00   | Российский Совет руководителей риэлторских компаний                                       |   |  |   |   |   |   | 17.00-19.00   | Клуб юристов  |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 17 ОКТЯБРЯ (ВТОРНИК)  |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| МАРКЕТИНГ / ЗАЛ ДОМКЛИК / 9.00-19.00  |  |  |  |  |  |  |  |   |   | Конференция «HomeStaging: инструменты, кейсы, тренды»   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       | HEADLINER / ЗАЛ САМОЛЕТ ПЛЮС / 9.00-18.30     |  |  |  |  | КВН: Конгресс веселых и нестандартных                                   |  |  |  |  |
| МАРКЕТИНГ / АВИТО / 9.00-19.00  |  |  |  |  |  |  |  |   |   | Переговорные игры. Кубок Конгресса.   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       | PARTNERS / ЗАЛ А / 11.00-19.00                |  |  |  |  | Партнерское мероприятие   |  |  |  |  |
| 18 ОКТЯБРЯ (СРЕДА)  |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 09.00-12.30 / ЗАЛЫ АВИТО+ЦИАН+ДОМКЛИК / ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ -РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ: ЧЕРЕЗ ТЕРНИИ К ИННОВАЦИЯМ- |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 11.30-13.30 / ЗАЛ РСХ   |  |  |  |  |  |  |  |   |   | Конференция «Комплексное развитие территорий: вызовы рынка и тренды»                                  |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       | 11.30-13.30/ ЗАЛ ФЛИП                         |  |  |  |  | Партнерское мероприятие МОЦ «Моя Ипотека»                               |  |  |  |  |
| 11.30-13.30 / ЗАЛ UNIKOR  |  |  |  |  |  |  |  |   |   | Клуб управляющих компаний   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       | 11.30-13.30/ ЗАЛ ТПП РФ                       |  |  |  |  | Семинар «Первые шаги в профессии: чему и как обучать агентов-стажеров?» |  |  |  |  |
| 11.30-19.00 / ЗАЛ А   |  |  |  |  |  |  |  |   |   | Партнерское мероприятие компании «Этажи»  |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 13.30-14.00 / Перерыв   |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| ЗАЛ   | ЛИНИЯ 1  | ЛИНИЯ 2  | ЛИНИЯ 3  | ЛИНИЯ 4  | ЛИНИЯ 5  | ЛИНИЯ 6  | ЛИНИЯ 7  | ЛИНИЯ 8   | ЛИНИЯ 9   | ЛИНИЯ 10  | ЛИНИЯ 11   | ЛИНИЯ 12  | ЛИНИЯ 13  | ЛИНИЯ 14  | ЛИНИЯ 15  | ЛИНИЯ 16  | ЛИНИЯ 17  | ЛИНИЯ 18                                      |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
|   | НОВОСТРОЙКИ  | НОВОСТРОЙКИ  | НОВОСТРОЙКИ  | ELITE ESTATE   | ЗАГОРОД  | КОММЕРЦИЯ  | ИНВЕСТИЦИИ   | ИПОТЕКА   | ИЗЛОЖИТЕЛЬНОСТЬ СДЕЛОК  | ТЕХНОЛОГИИ  | ТЕХНОЛОГИИ   | ИЯ  | ИЯ  | МЕНЕДЖМЕНТ  | МАРКЕТИНГ   | МАРКЕТИНГ   | МАРКЕТИНГ   | МАРКЕТИНГ                                     |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
|   | ЛАДОГА   | ЛАДОГА-2   | РСХ  | КРАУН 1  | ФЕДЕРАЦИЯ ИЖС  | ДЕВКА  | ИНТРИМ   | ФЛИП  | ПРЕСС ЗАЛ   | МЕТР КВАДРАТНЫЙ   | АДВЕКС   | ТПП РФ  | БАЙКАЛ  | UNIKOR  | ТОЧНО   | ДОМКЛИК   | ЦИАН  | АВИТО   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 14.30-16.30   | Конференция «Конкуренция жилых комплексов: как стать первым среди равных?»                   | Клуб девелоперов   | Конференция «Цифровизация жилищного строительства: от проектирования дома до эксплуатации» | Семинар «Агент на элитном рынке: как начать работать в премиальном сегменте?»        | Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски»               | Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги»       | Конференция «Инвестиции в зарубежную недвижимость: спрос, тенденции, перспективы»      | Дискуссия «Ипотека с господдержкой: убрать нельзя оставить»                               | Конференция «Нотариат в сфере недвижимости: законодательные новеллы и актуальные вопросы» | Партнерское мероприятие компании «Метр квадратный»  | НАЧАЛО В 09.00   | Конференция «Ипотечные сделки на рынке недвижимости»  | Семинар «Рекрутинг агентов-новичков: найти и адаптировать»                          | Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости»             | Семинар «Рекрутинг агентов-новичков: найти и адаптировать»                          | Семинар «Брокерская компания: эффективные модели управления»                        | Семинар «Стратегии личных продаж: уникальные лайфхаки агентов»                    | Партнерское мероприятие компании Домклик      | Партнерское мероприятие компании Циан | Партнерское мероприятие компании Авито        |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 16.30-17.00 / Перерыв   |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 17.00-19.00   | Семинар «Клиентский сервис застройщика: от практики до романтики»                            | Конференция «Проектирование девелоперского продукта: архитектура и архитектурнография» | Конференция «Цифровизация жилищного строительства: от проектирования дома до эксплуатации» | Семинар «Поиск клиентов на элитном рынке: технологии и кейсы»                        | Дискуссия «Медведи на загородном рынке: кто и куда тмят цены?»                   | Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги»       | Конференция «Инвестиции в зарубежную недвижимость: спрос, тенденции, перспективы»      | Конференция «Ипотечные программы: запросы клиентов и ответы рынка»                        | Конференция «Безопасность сделок на рынке недвижимости: механизмы снижения рисков»        | Семинар «Существенный интеллект в работе риэлтора»  | Конференция «Квартирные цепочки на вторичном рынке: проблемы и технологии»                   | Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости» | Семинар «Создание управленческой команды в агентстве: от РОПа до гендиректора»      | Дискуссия «Детская болезнь левизны в риэлторском бизнесе»   | Дискуссия «Это сладкое слово комиссия: аппетиты и диетические рецепты»              | Партнерское мероприятие компании Домклик  | Партнерское мероприятие компании Циан   | Партнерское мероприятие компании Авито        |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 19 ОКТЯБРЯ (ЧЕТВЕРГ)  |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 7.00-8.30 / ОСЕННИЙ МАРАФОН   |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| ЗАЛ   | ЛИНИЯ 1  | ЛИНИЯ 2  | ЛИНИЯ 3  | ЛИНИЯ 4  | ЛИНИЯ 5  | ЛИНИЯ 6  | ЛИНИЯ 7  | ЛИНИЯ 8   | ЛИНИЯ 9   | ЛИНИЯ 10  | ЛИНИЯ 11   | ЛИНИЯ 12  | ЛИНИЯ 13  | ЛИНИЯ 14  | ЛИНИЯ 15  | ЛИНИЯ 16  | ЛИНИЯ 17  | ЛИНИЯ 18                                      | ЛИНИЯ 19                              |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
|   | НОВОСТРОЙКИ  | НОВОСТРОЙКИ  | НОВОСТРОЙКИ  | ELITE ESTATE   | ЗАГОРОД  | КОММЕРЦИЯ  | ИНВЕСТИЦИИ   | ИПОТЕКА   | ИЗЛОЖИТЕЛЬНОСТЬ СДЕЛОК  | ТЕХНОЛОГИИ  | ТЕХНОЛОГИИ   | ИЯ  | ИЯ  | МЕНЕДЖМЕНТ  | МАРКЕТИНГ   | МАРКЕТИНГ   | МАРКЕТИНГ   | HEADLINER                                     |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
|   | ЛАДОГА   | РСХ  | ЛАДОГА-2   | КРАУН 1  | ИЖС  | UNIKOR   | ИНТРИМ   | СЕЛЕНА  | ПРЕСС ЗАЛ   | МЕТР КВАДРАТНЫЙ   | АДВЕКС   | УРАЛ  | БАЙКАЛ  | НЕВА  | ТОЧНО   | ДОМКЛИК   | ЦИАН  | САМОЛЕТ ПЛЮС                                  |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 09.00-11.00   | Конференция «Цена репутации девелопера: сколько стоит доверие?»                              | Конференция «Не метром единым: роль инфраструктуры в продажах»                         | Конференция «Особенности проектного управления: кейсы девелоперов»                         | Конференция «Первичка, вторичка, загород: особенности продаж в премиальном сегменте» | Семинар «Работа агента на загородном рынке: лучшие кейсы и технологии продаж»    | Семинар «Поиск, найм и обучение брокеров по коммерческой недвижимости»                   | Конференция «Российская жилищная ипотека: новостройки, вторичный и загородный рынки»   | Дискуссия «Ипотечные платформы и сервисы: проблемы, тренды, развитие»                     | Семинар «Проверка собственности и объекта: методы и технологии»                           | Конференция «Электронная регистрация сделок на рынке недвижимости»                                    | Семинар «Эксклюзивный договор: как заслужить доверие клиента»                                | Семинар «Методы обучения управленцев: создание компетенций руководителей»                     | Семинар «Корпоративная этика: создать, внедрить, развить»                           | Семинар «Открытие агентства: от бизнес-плана до первой прибыли»   | Семинар «Холодные звонки: современные методы и инструменты»                         | Конференция «Технологии привлечения и обслуживания клиентов»                        | Партнерское мероприятие компании Самолет Плюс                                     |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 11.00-11.30 / Перерыв   |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 11.30-13.30   | Конференция «Тренд-ин 2023: инструменты, кейсы, конверсия»                                   | Конференция «Элитные новостройки: архитектура, инфраструктура, архитектурнография»     | Конференция «Финансовые модели девелоперских проектов: вопросы планирования и реализации»  | Дискуссия «Продажа элитных новостроек: девелопер vs риэлтор. Борьба за комиссию»     | Конференция «Маркетинг коттеджных поселков: какие инструменты работают сегодня?» | Семинар «Особенности маркетинга и психологии продаж в коммерческой недвижимости»         | Конференция «Эффективные вложения в коммерческую недвижимость»                         | Семинар «Квартиры ипотечных должников: схемы продаж и риски покупки»                      | Семинар «Безопасные расчеты в сфере недвижимости: как избежать ошибок?»                   | Дискуссия «Риэлтор будущего: перспективы от оптимистов, реалистов и пессимистов»                      | Семинар «Нестандартные технологии обучения персонала: новые практики»                        | Семинар «Поколения Y и Z: особенности управления молодыми сотрудниками»                       | Семинар «Малое агентство на волнательном рынке: курс по выживанию»                  | Семинар «Продвижение риэлторской услуги в мессенджерах и соцсетях: от классических приемов до нейросетей» | Семинар «Переговоры с клиентом: способы влияния и убеждения, работа с возражениями» | Конференция «Маркетинг, реклама, PR в недвижимости: что изменилось и как работать?» | Партнерское мероприятие компании Самолет Плюс                                     |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 13.30-14.00 / Перерыв   |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 14.30-16.30   | Конференция «Тренды в маркетинге девелоперов: от концепции проекта до продажи»               | Дискуссия «Коммерческие помещения в новостройках: продавать или сдавать в аренду?»     | Конференция «Отдел продаж девелопера сегодня: управление и развитие»                       | Семинар «Фактор не-известности: роль личного бренда в продажах элитных объектов»     | Дискуссия «Клиенты на загородном рынке: что покупают и что будут покупать?»      | Семинар «Работа с собственниками коммерческой недвижимости: от поиска до вознаграждения» | Дискуссия «От доходных домов до апарт-отелей: тренды, критерии эффективности, форматы» | Дискуссия «Гадание на кредитных ставках: что ждет ипотеку и как на рынке жилья ответить?» | Семинар «Сделки с недвижимостью в семейном праве: от матпакета до брачного договора»      | Конференция «Покупка имущества на торгах по банкротству: техника инвестирования и особенности работы» | Семинар «Клиентский сервис в агентстве: до, во время и после сделки»                         | Семинар «Из скупой вторички в шедрые сделки: методы переподготовки агентов»                   | Конференция «Оценка эффективности работы агентов: критерии и результаты»            | Семинар «Автоматизация бизнес-агентства: разбор кейсов»   | Семинар «Продающие объявления: от столбов до агрегаторов»                           | Семинар «Эффективные скрипты продаж на меньшем рынке»                               | Конференция «Личный бренд риэлтора: soft skill для достижения успеха в профессии» | Партнерское мероприятие компании Самолет Плюс |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 16.30-17.00 / Перерыв   |  |  |  |  |  |  |  |   |   |   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| 17.00-19.00   | Итоговая дискуссия «Что будет с ценами на рынке новостроек: столичные и региональные тренды» | Семинар «Управление многоквартирным домом: от сдачи объекта до эксплуатации»           | Семинар «Подбор, адаптация и мотивация кадров в девелоперской компании»                    | Семинар «Упаковка премиального объекта: как преподнести, чтобы продать?»             | Семинар «Земельное право на рынке недвижимости»                                  | Дискуссия «Коммерческий брокеридж будущего: на что теперь делать ставку?»                | Конференция «Альтернативные инвестиции: от ЗПИФ до цифровых метров»                    | Дискуссия «Ипотечные брокеры, риэлторы и банки: конкуренты или партнеры?»                 | Семинар «Мощники на рынке недвижимости: схемы обмена и меры предосторожности»             | Семинар «Налогообложение в сфере недвижимости»  | Конференция «Риэлтор на рынке новостроек: взаимодействие с застройщиком и технология продаж» | Дискуссия «Чему сейчас учиться опытному риэлтору? Совету поведенческим агентам»               | Дискуссия «Профессиональное выгорание и прокрастинация: причины, симптомы, терапия» | Семинар «Риск-менеджмент: анкетизированное управление агентством»   | Семинар «Бизнес частного маклера: от поиска клиентов до оптимизации налогов»        |   |   |   |                                       | Партнерское мероприятие компании Самолет Плюс |  |  |  |  |   |  |  |  |  |
| PARTNERS / ЗАЛ А / 11.00-19.00  |  |  |  |  |  |  |  |   |   | Партнерское мероприятие PFP   |  |   |   |   |   |   |   |   |                                       |   |  |  |  |  |   |  |  |  |  |